

灵活应变的销售人员

——课程强化和资源光盘

在不断变化的市场环境中,不同产品以及先进技术方面的竞争在缩小,并且,成功的销售依赖于销售人员的努力,他们既要作为战略家又要作为顾问。销售要比以前更加以客户为中心。

销售人员所具有多方面能力使他们创造出一种持续有效的关系。那些能够将自己的销售方式适应顾客的需求的销售人员的表现要比以前那些适应能力差的销售人员好30%。

学习过维新公司灵活应变的销售人员课程的销售人员现在可以通过使用新推出的灵活应变的销售人员课程强化和资源光盘来巩固他们所学的内容。

灵活应变的销售人员是一门高效率的课程,其目标是帮助专业的销售人员发展灵活应变的技能以客户喜欢的方式实行销售。我们新推出的**灵活应变的销售人员强化和资源光盘**将进一步巩固该课程的学习,为销售人员提供一个灵活而及时的参考工具,使他们在工作中更好的应用所学技能。

课程概述:

与人交往中的灵活应变能力是成功销售的前提,同时懂得客户喜欢如何交流也是至关重要的。销售人员的灵活应变将使企业的销售收入增加,使客户满意并对企业忠诚,最终使企业与客户建立更有效的关系

课程细节

通过在线或课堂学习过**灵活应变的销售人员**课程的销售人员,在课后可以将**灵活应变的销售人员强化和资源光盘**作为支持工具在工作中来应用新技能。作为快速的查找和参考工具,该光盘帮助销售人员充分利用所学技能,在最恰当的时候提供现场支持以及有用的资源。

在销售人员回到工作中后,强化销售人员所学新知识、技能和能力是员工绩效提升解决方法中重要的一部分。结合其他的**灵活应变的销售人员**课程资料,该光盘帮助企业尽快地实现今天、明天以及将来的投资回报。

该光盘采用了多媒体,但又容入了人性化的设计。销售人员可以在需要的时候在家里、办公室、机场以及任何地方来使用这套光盘,进一步加强与人交往的灵活应变能力,从而能与各种类型的客户进行有效的合作。该光盘具有如下特点:

- 逼真的技能练习模拟
- 具有互动性的课程顾问
- 最常见问题本分
- 针对灵活应变的顾问式销售方法和冲突的社交风格的高级指导课
- 电子版的行业和课程专业术语
- 四个社交风格的快照
- 灵活应变小册子

- 可随身携带并可打印的工作帮助卡片

该课程是以结果为导向的提高销售效率的课程，为企业和销售人员个人双方都带来收益。维新公司还能够开展相关的效果分析和投资回报研究来衡量课程的实施效果。